

主席報告

本集團於截至二零零六年七月三十一日止財政年度內已開展籌備工作，為未來發展奠定根基。於本年度，吾等完成多項重大公司交易，並與計劃管理人制定整體解決方案，得以解除本集團發展之最終障礙，把握離岸工程及相關造船業務蓬勃市場，及超大型海事相關基建項目需求強勁之形勢，加上本集團之彪炳往績，定必可大展拳腳，而吾等已充份掌握此市場環境之優勢，於不久將來將可取得成果。

業務回顧及企業發展

於過去財政年度期間，本集團已進行供股、收購一家新加坡持有工地之公司及船隊，並於本年度出售兩家附屬公司，藉此加強本集團之資本基礎。本公司與計劃管理人訂立解決架構協議，並於二零零六年九月一日發行承兌票據，完成計劃之整體解決方案，讓本集團可重新調配資源於日後進行業務發展。

除解除障礙再次恢復發展外，本集團亦透過重新收購新加坡造船廠之擁有權及作出使用位於中國東莞之設施之安排，提升本集團之造船及生產設施，再加上本集團位於中國中山之現有生產設施，將可憑藉各生產設施各自之優勢及垂直綜合生產利益，確保本集團於造船及相關離岸工程市場中擁有強勁競爭優勢，傲視同儕。

在達致下一季度建立大規模產量之準備期間，由於地方市場對本集團所提供之船隻類別需求強勁，本集團所收購之船隊將可於該期間維持在該等地區之供應。

業務前景

由於市場對造船業務之需求殷切，尤其是離岸相關工程設備及服務業，預期新加坡及中國之建築設施結合及協調運作將可帶來裨益，並可於此業務分類方面取得重大發展。經參考該等設施之過往表現後保守預測，該等設施可生產高達4至6艘5000噸以上等級船隻，而全年之鋼鐵生產量超過20,000噸。該等預測乃根據本集團於類似建築項目之過往表現作出，本集團深信，憑藉本集團之建築設施及重新組成之管理層隊伍，定可達致此等目標。倘若要達致於兩年內全年銷售額達港幣150,000,000元至港幣200,000,000元之目標，則可能需要籌集資金提升工地設施及將營運資金增加至約港幣50,000,000元。

主席報告

本集團於海事工程、鋼結構工程及土木工程活動所累積之經驗，加上獨特「建築-營運-移交」項目之融資平台，本公司於新興海事工程市場之基建項目方面盡享優勢，並對於下一期間落實多項重大收購工程感到樂觀。

本人謹此對全體員工及董事為本公司所付出之努力及熱誠致以衷心謝意。

本人亦謹此感謝各客戶、業務夥伴、往來銀行及股東一直以來之支持，令本集團可竭力為各股東創造更佳價值。

主席
梁余愛菱

香港
二零零六年十一月二十四日